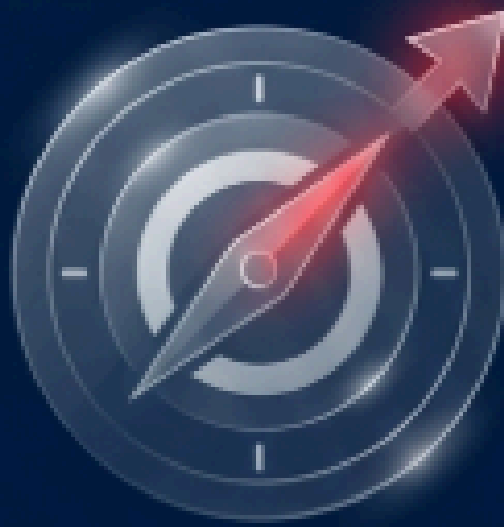




O Paradoxo da Escala

“Se você vai profissionalizar a área comercial para escalar sua empresa, você precisa profissionalizar a gestão do crescimento.”

Do contrário, você só aumenta o volume daquilo que hoje já te dá dor de cabeça.



Alinhamento Estratégico

Onde a gestão deve manter os olhos?
Nos objetivos claros por área:

Vendas

Tecnologia

Pessoas

Financeiro

Identificamos ameaças e oportunidades que afetam diretamente estes pilares.



A Infraestrutura Invisível

O GRC Ágil sustenta a tração, define papéis e estabelece padrões mínimos de aceitação.

Resultados

- Melhor Forecast (Projeções).
- Redução de Churn (Perda de clientes).
- Aumento de Margem.
- Maior satisfação do cliente.

Por que adotar agora?



Preparação para crescer e ajustar rotas.



Governança enxuta e objetiva.



Sustentação da tração de vendas.



Velocidade com confiabilidade.



GRC Ágil Compartilhado

A Solução P2 Consultoria Brasil

Profissionalize a gestão sem montar um time interno caro e sem ferramentas complexas logo no início.

GRC não como um departamento, mas como uma rotina de gestão.